

L'accompagnement de vos projets internationaux...

« Absys Cyborg Global Solutions » apporte des réponses adaptées aux entreprises évoluant dans un contexte de compétition mondiale et d'opportunités de croissance à l'international.

Quelle que soit la taille de votre entreprise et de votre projet, que vous projetiez un déploiement international ou cherchiez un partenaire local, Absys Cyborg Global Solutions vous apporte des solutions de gestion dédiées et vous fait bénéficier :

- D'un réseau de partenaires via l'organisation Partner Power International,
- D'une grande expérience acquise à travers plus de 300 projets,
- D'une expertise sur les questions de financement,
- D'une méthodologie sur mesure.



Focus



Absys Cyborg Global Solutions, représentant de Partner Power pour la France !

Yves Morel, Directeur Général d'Absys Cyborg.

« Absys Cyborg est membre depuis 2 ans de Partner Power, et vient d'être élu au Conseil d'Administration le 24 octobre 2007.

Pourquoi un tel engagement ?

Tout d'abord, nous sommes convaincus que Partner Power répond à un besoin clé du marché. Aujourd'hui, les éditeurs sont internationaux, les progiciels sont internationaux, les clients sont de plus en plus internationaux mais les intégrateurs sont nationaux, voire régionaux. Partner Power vient renforcer ce maillon faible.

Partner Power se concentre exclusivement sur le déploiement de projets internationaux, cela nous permet de développer de manière extrêmement pointue une expertise sur les enjeux exclusifs de ces projets :

- Approche multi culturelle dans l'accompagnement de groupes et de PME en croissance,
- Support multi législations pour une parfaite conformité avec la réglementation en vigueur,
- Identification et gestion des risques spécifiques à chaque type d'implémentation,
- Stratégie de déploiement adaptée aux enjeux politiques et organisationnels.

Partner Power se positionne comme partenaire unique, pour l'ensemble des pays, du client, tant sur la direction du projet que sur les aspects commerciaux et juridiques.

Nous sommes convaincus de la pertinence de l'approche Partner Power, de la valeur ajoutée pour le client : c'est pour cela que nous nous engageons fortement dans cette démarche. »

En savoir plus sur Partner Power

Partner Power est la seule organisation mondiale dont l'objectif unique est de fournir des services pour répondre aux besoins des groupes internationaux. Le groupe dont le siège est à Copenhague au Danemark compte parmi ses clients prestigieux des firmes telles que Linde Gas, Oerlikon, TNS, Goodyear, Videojet et Hays. Depuis sa fondation en 2002, Partner Power est devenu une référence sur le marché des fournisseurs de solutions Microsoft Dynamics avec :



- Une présence dans 46 pays
- 131 bureaux à travers le monde
- Plus de 3500 collaborateurs

L'avis de l'expert



Absys Cyborg Global Solutions : une division dédiée à l'international !
Xavier GENDRON, Directeur Absys Cyborg Global Solutions.

Faut-il être une multinationale pour disposer d'un système de gestion fiable, uniformisé partiellement ou totalement tout en étant adapté à un contexte international ?

De même, les filiales ou divisions de grands groupes doivent elles obligatoirement disposer de la même solution que leur maison mère ?

Parce qu'il est difficile d'imposer un modèle unique et afin d'apporter une réponse adaptée à ces entreprises, Absys Cyborg a créé en 2005 une Division dédiée : Absys Cyborg Global Solutions.

> [Retrouvez quelques exemples d'objectifs et contraintes auxquels nous apportons des solutions adaptées...](#)

Système d'information local ou international ?

Absys Cyborg Global Solutions s'engage à mettre son expérience professionnelle au service de sa clientèle où quelle soit dans le monde et quelque soit son secteur d'activité.

Nous apportons des réponses adaptées au budget, au fonctionnement et aux délais de déploiement de chacun de nos clients.

« Hub & Spoke », une stratégie gagnante à l'international !

Absys Cyborg Global Solutions propose une méthodologie répondant aux exigences des entreprises qui ont un projet international.

Nous assurons l'intégration partielle ou intégrale des outils de gestion afin de répondre aux filiales qui souhaitent mettre en œuvre une solution adaptée à leurs besoins et répondre aux exigences de leur groupe.

Le système d'information que nous préconisons repose sur une stratégie "Hub & Spoke". Le « Hub » désigne symboliquement la société mère et les « Spokes » les systèmes de gestion en filiales. Les filiales et leurs maisons mères communiquent ainsi via des liaisons simples et conservent un certain degré d'autonomie.



De manière courante, dans les groupes de grandes tailles, il est jugé inadapté de recourir à la même solution pour l'entité mère et les filiales. Pour des raisons techniques ou économiques, il est difficile d'imposer un modèle unique. C'est pourquoi, dans ce contexte spécifique, nous mettons en place une offre de gestion dans les filiales en complément d'un autre ERP installé au siège.

Réponses aux problématiques multi sociétés

- Taille

Les filiales n'ont pas obligatoirement besoin d'un système relevant du même niveau de complexité que celui de la société mère. Nos solutions répondent aux besoins de filiales qui ne possèdent pas les mêmes ressources que leur siège. Elles sont faciles à mettre en œuvre, à utiliser et à entretenir.

- Localisation géographique

Les filiales implantées dans différents pays nécessitent un système d'entreprise qui tient compte de leurs exigences juridiques locales ainsi que des pratiques commerciales dictées par leur localisation. Nous développons des logiciels évolutifs sur-mesure assez souple pour répondre aux divers besoins de chaque client.

- Type d'activité

Les filiales spécialisées peuvent avoir des spécificités métiers requérant des applications légères et flexibles. Pour répondre à ces exigences, nous nous adaptons au cahier des charges dans le respect des exigences standards.

Divers besoins, un objectif commun !

La gestion des sociétés mères et de leurs filiales nécessite différentes solutions car leurs besoins divergent. Néanmoins, elles appartiennent à une même organisation et tendent vers un objectif commun. Les systèmes de gestion du siège et de ses divisions sont étroitement liés. Ils doivent interagir parfaitement afin d'avancer ensemble. Absys Cyborg Global Solutions intègre donc la totalité de ces éléments lors de ses suivis de projets internationaux.

> [Découvrez 6 études de cas...](#)



Témoignage



Schmitz Cargobull

Berthold Luetke Wissing, Directeur du projet international

Divers besoins, un objectif commun !

Leader dans la conception et la distribution de semi-remorques, fourgons, bennes et châssis porte conteneurs, le groupe Allemand Schmitz Cargobull a choisi en 2006 de faire confiance à Absys Cyborg pour l'implémentation de l'ERP Microsoft Dynamics NAV (modules de gestion financière, achats, ventes, stocks principalement) au sein de sa filiale française, et ce dans la cadre d'un déploiement global de cette solution via une stratégie Core System.

Absys Cyborg Global solutions : une cohérence d'ensemble

« Lors de la phase de recherche d'un partenaire Microsoft Dynamics NAV en France, j'ai été convaincu par les compétences, le professionnalisme, les références et la méthodologie de mise en œuvre d'Absys Cyborg, garantissant tant les budgets que les délais » explique Berthold Luetke Wissing, Directeur du projet international chez Schmitz Cargobull AG. « La maîtrise des enjeux d'un projet international tant d'un point de vue fonctionnel, technique, organisationnel que linguistique a été un facteur clé dans la sélection d'Absys Cyborg puis dans la réussite du projet ».

Microsoft Dynamics NAV au service d'une réactivité globale

« Après seulement quelques mois de mise en place, les bénéfices du changement se font déjà sentir. En effet, l'harmonisation des systèmes rend les transferts d'informations plus fluides et le progiciel a permis d'absorber une augmentation de 50% du chiffre d'affaire en 1 an » expose Helen Henn, contrôleur de gestion.

> [Lire le témoignage en entier](#)

Offre

Microsoft Dynamics NAV

Complète, la plate-forme Microsoft Dynamics NAV vous assure :

- Une ergonomie supérieure aux standards des ERP pour faciliter la prise en main par les utilisateurs et la maintenance,
- Une parfaite intégration avec les logiciels Microsoft pour PC et serveurs pour mieux faire circuler les informations dans l'entreprise.



Déployé par



→ Un progiciel de gestion complet et intégré

Microsoft Navision fournit la souplesse nécessaire pour répondre aux besoins immédiats et évolutions de l'entreprise au fil de sa croissance.

- « Tout en un »

Cette solution microsoft couvre les fonctions essentielles de l'entreprise : commerce & marketing, achats, production, logistique et distribution, gestion de projets, services client et gestion financière.

- Une dimension internationale

Microsoft Navision est tout à fait adaptée aux structures groupes et aux PME en contexte de croissance :

- . Multi langues
- . Multi devises
- . Multi législations
- . Compatible avec les normes comptables européennes et mondiales

→ Une solution conviviale, simple et accessible

Intuitif et conforme à chaque logique métier dans l'entreprise, le progiciel Navision est facile à appréhender de part l'environnement familier des applications Microsoft Office.

→ Des outils pour décider

Microsoft Navision présente des innovations fonctionnelles et techniques majeures, répondant aux attentes des utilisateurs opérationnels et décisionnaires, ainsi qu'aux projets collaboratifs d'entreprises.

- Les fonctions de communication à forte valeur ajoutée telles que Commerce Gateway et Biztalk permettent par exemple l'interopérabilité applicative avec des systèmes externes.
- La génération d'indicateurs clés, les règles d'alertes, la restitution graphique des données d'arbitrage, ainsi que les fonctions de reporting avancées, sont autant d'outils décisionnels à disposition pour piloter votre entreprise.

→ Une richesse fonctionnelle

Capitalisant sur la compétence de Microsoft Business Solutions et le savoir-faire de ses partenaires, Microsoft Navision est décliné en solutions métiers ou sectorielles pour apporter plus de pertinence et dans des délais d'implémentation courts :

- Gestion commerciale et CRM
- Distribution et entreposage
- Gestion de production
- Projets et Affaires
- Gestion financière
- Pilotage et Analyse
- E-commerce et solutions collaboratives d'entreprise

> [En savoir plus...](#)

Vous pouvez également nous contacter :

- par [mail](#)
- par téléphone au 0 810 811 832
- par fax au 0 810 810 796